



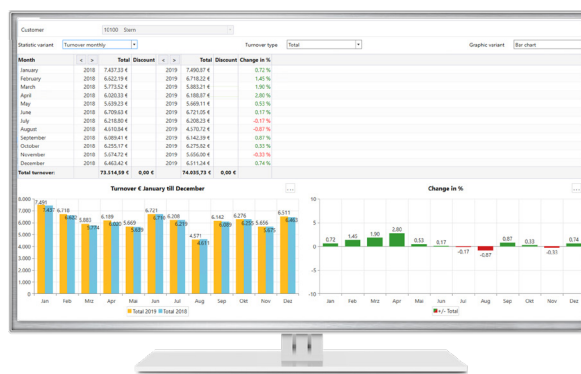
TIKOS Statistiche

Per una visione chiara e decisioni strategiche

Il modulo TIKOS Statistiche consente di rappresentare in modo completo e analizzare con precisione i vostri dati aziendali. Potete ottenere rapidamente una **panoramica chiara anche di volumi complessi e di ampia portata**, grazie anche alla rappresentazione grafica sotto forma di diagrammi, che costituiscono la base per decisioni operative e strategiche fondate.

Confronto con i dati dell'anno precedente

Tutte le quantità e i ricavi vengono **registrati in ordine cronologico** per articolo, cliente e reparto, distinguendo tra ricavi da noleggio, lavorazione, vendite e valore residuo. I dati vengono aggregati mensilmente e per esercizio finanziario. Per ogni cliente, reparto e articolo è possibile visualizzare la quota percentuale rispetto al fatturato del gruppo (gruppo clienti o gruppo articoli) e al totale. Il modulo consente anche di registrare i dati **degli anni precedenti**, così da confrontare facilmente i risultati attuali con quelli storici. Le variazioni positive o negative sono evidenziate con le relative **percentuali mensili**. Le statistiche comparative con l'anno precedente possono essere stampate insieme ai principali dati del cliente sulla sua scheda, permettendo di individuare rapidamente eventuali cali e il rischio di perdita verso la concorrenza.



Rappresentazione tabellare o grafica

Tutte le statistiche possono essere elaborate anche **in forma grafica**. Sono disponibili diagrammi a barre, linee, aree o gradini, in 2D e 3D. I dati statistici possono essere esportati in Excel e in altri formati comuni. L'elaborazione avviene automaticamente con la stampa delle fatture; eventuali correzioni successive aggiornano anche le statistiche. Sono inoltre possibili analisi basate sugli ordini correnti, richiamabili prima della stampa fattura, con inclusione di prezzi di noleggio fino alla data di emissione, così da ottenere previsioni precise anche durante il mese.

Classifica clienti

La funzione di "leaderboard" clienti consente di individuare rapidamente i clienti più rilevanti, ad esempio per fatturato o per numero di capi trattati. I dati possono essere filtrati per periodo o tipologia di cliente (ad es. solo alberghi) per ottenere informazioni mirate.

Vantaggi

- Visione chiara grazie alla distinzione dei ricavi per noleggio, lavorazione, vendita e valore residuo
- Visualizzazione sia in tabelle che in grafici di diverso tipo
- Maggiore trasparenza con il confronto rispetto all'anno precedente e variazioni percentuali
- Esportazione in Excel e altri formati